

BBW

bucharest business week

...a must-read to succeed
http://www bbw.ro

...local coverage with global reach, uniquely bilingual see English version
www.bbww.ro

volumul 11, numărul 22

11 Iunie - 17 Iunie 2007

2,5 RON

finanțe

auto

diplomatie

profil

interviu

on the move

paginile 6 - 7

pagina 13

paginile 14-15

paginile 18-19

pagina 22

pagina 23

Creșterea economică atrage din ce în ce mai mulți investitori, de aceea Valdur Jaht, partener și fond manager la Avaron Capital, a venit în țară pentru a găsi noi oportunități de afaceri.

pagina 6

În urma semnării unui contract de colaborare cu European Future Group, fondul austriac de investiții Immoeast și-a anunțat intenția de a se extinde pe piața românească.

pagina 11

Într-o economie cu o creștere accelerată, Thomas Debelic, head of representative office, în cadrul Commerzbank România, vizează obiective ambițioase pentru anul aflat în desfășurare.



Thomas Debelic, head of representative office, în cadrul

paginile 18-19

Pe piața românească de transport aerian se preconizează o creștere de 20% în 2007, fiind astfel una dintre cele mai dinamice piețe pe plan mondial, și cea mai dinamică piață din Europa.

pagina 16



Specialiștii cer reglementări precise. Coman, Moldoveanu și Boghiu aduc argumente.

Recuperarea de debite are nevoie de legi noi

PAULA ALEXANDRESCU

Deși piața românească a colectării de debite are un volum anual total estimat la 2,2 miliarde de euro, la această dată în România nu există o lege, armonizată cu normele europene, care să normeze profesia de colector de debite sau care să reglementeze activitatea de colectare amiabilă a debitorilor. Mai mult decât atât, profesia de colector de debite nu este trecută în nomenclatorul oficial de profesii și meserii, potrivit specialiștilor în domeniu.

(For the English-language version of this story, please access BBW's unique website www.bbww.ro where you can also read all the stories from this newspaper in English)

Aceștia sunt de părere că piața românească a colectării de debite are nevoie de o legislație care să stabilească exact cadrul de desfășurare a activității de colectare, pentru a proteja debitorii și a asigura selecția între actualele agenții de colectare a debitorilor, care ar fi obligate prin aceasta să obțină licențe de funcționare. "Dezavantajele sunt multiple deoarece, neexistând o normă legală ce reglementează activitatea de colectare a creanțelor, nu există un cadru formal legislativ și modul de constrângere al debitorilor se rezumă doar la acțiuni în instanță, proceduri ce implică costuri foarte mari. De asemenea, nu există un cod etic al colectorului de creanțe dar niciun cod legislativ care să reglementeze cum se face

continuare în pagina 4

3ibis
hotels in Romania
one reservation number
(40) 21 401 10 11
reservations@ibisaccor.ro

book of lists
The Guide to Learning Business
Financial Services
Business Services
Professional Services
Information Technology
Construction and Real Estate
Manufacturing and Energy
Retail
Health and Lifestyle
pagina 24

AUSTRIAN
ROUNDTABLE
pagina 5

SWISS
ROUNDTABLE
pagina 20



Ionescu

Conducând GE către succesul regional

CAMELIA TUDOR

Cu investiții totale ce au depășit 200 de milioane de euro în ultimii ani, și având o echipă de aproximativ 2.000 de angajați, Dan Ionescu, regional executive South East Europe al General Electric, este atent la noile oportunități oferite de piață.

"România are cea mai mare piață din Europa de Sud-Est și face parte din abordarea noastră regională a cărei strategie are în vedere importante proiecte de infrastructură din domenii cum ar fi energia, transporturile sau soluții complete pentru spitale și proceduri de diagnosticare prin imagistică medicală", a declarat Ionescu pentru BBW.

continuare în pagina 20